

فعالیت ها

- مشاور و مدرس بازاریابی و فروش
- دانش آموخته‌ی مدیریت حرفه‌ای کسب و کار (گرایش بازاریابی)
- فارغ التحصیل رشته مهندسی متالورژی صنعتی
- مدرس مدرسه کسب و کار ماهان و کلینیک سینا
- مدرس دوره‌های فروش سازمانی (B2B) و فروش تلفنی (call content)
- مدرس دوره‌های کارگاه مهارت‌های ارتباطی (یادگیری با بازی)
- نویسنده‌ی بیش از ده‌ها مقاله آموزشی در حوزه‌ی بازاریابی و فروش
- با سابقه‌ی چندین سال مدیریت فروش و شتاب دهنده‌ی فروش استارت‌آپ‌های موفق
- برگزار کننده‌ی بیش از ۵۰۰ ساعت کارگاه مدل رفتارشناسی دیسک



آقای امید بخشعلی

خدمات اصلی

- ✓ مدرس و مشاور بازاریابی و فروش کسب و کارها
- ✓ کوچینگ و منتورینگ مدیریت سیستم فروش
- ✓ برگزاری کارگاه‌های آموزش نیروهای فروش حضوری و تلفنی